

M&A

Reith Neumahr Rechtsanwälte

Bewertung:

Die M&A-Praxis der Stuttgarter Kanzlei um Dr. Axel Neumahr hat den Abgang eines Gründungspartners im vergangenen Jahr gut verkraftet u. konnte den Wegfall von Kontakten zu kirchl. u. kommunalen Krankenhausträgern kompensieren. Wie vielseitig das kleine Team inzw. agiert, zeigt etwa die Begleitung eines Sicherheitstechnikunternehmens bei einem Joint Venture in Saudi-Arabien. Insges. liegt der Fokus auf der Beratung produzierender Mittelständler, wobei dem Umfang des Geschäfts durch den überschaubaren Unterbau der Kanzlei Grenzen gesetzt sind. (3 Partner, 4 Associates)

Mandate:

Sievert Metalltechnik bei Verkauf des Geschäftsbetriebs; großer Automobilzulieferer bei Übernahme börsennot. AG; Finanzdienstleister bei Verkauf an ausl. Wettbewerber; Kunststofftechnikunternehmen bei Verkauf; Hersteller von Druckluftkompressoren bei Verkauf; Automobilzulieferer bei Kauf in Kanada.